

Policy di approvvigionamento sostenibile

del Gruppo Tecniplast

Code: ESG/GDL02-IT Version: 01.00

Validity date: 04.07.24

Classification: Public

Type: Guideline (Group Policy)

	Issuance	Validation	Approval
Role	Group Sust. Director	Sust. Committee (SC)	TP Board of Directors (BD)
Name	Roberto Crippa	On behalf of the SC	On behalf of th BD
Signature		Mario Lombardini	Alessandro Bernardini
	(signed in original)	(signed in original)	(signed in original)



Glossario ed acronimi

Vengono utilizzate le seguenti definizioni, acronimi ed abbreviazioni:

Acquirente

Chiunque abbia mandato funzionale (es: Buyer) o per delega della Società a negoziare e finalizzare rapporti di fornitura di beni, o servizi, o prestazioni d'opera (ossia: la fornitura).

La Società rende noti agli Acquirenti le deleghe a loro assegnate.

La Società rende noti ai Fornitori gli Acquirenti di riferimento.

Capitolato di fornitura

Un insieme di standard e prescrizioni tecniche col quale la Società definisce in modo chiaro ed inequivocabile le caratteristiche qualitative e prestazionali che la fornitura deve possedere.

Catena del valore

L'insieme dei flussi fisici, informativi e delle relazioni che conduce alla fornitura di beni o servizi alla Società.

Condizioni generali di fornitura

Le condizioni, predisposte dalla Società in base alla natura dei beni o servizi acquistati, che regolano la fornitura.

Esse sono basate sulle prassi e sulle norme giuridiche applicabili nei Paesi di riferimento.

Condizioni speciali di fornitura

Le condizioni, concordate tra la Società ed il Fornitore in deroga alle Condizioni Generali di Fornitura, che regolano la fornitura

Esse devono essere approvate dalla Società.

Costo Totale di Acquisizione (TCA)

La somma di prezzo di acquisto e tutti i costi associati alla fornitura (trasporto, dazi doganali, termini di resa, installazione, assicurazione, ecc.).

Fornitore

Qualsiasi entità che fornisce, a titolo occasionale o continuativo, beni, o servizi, o prestazioni d'opera alla Società.

Fornitura

La somma di beni, o servizi, o prestazioni d'opera somministrate alla Società.

Relazione di fornitura

Qualsiasi operazione che comporta un impegno da parte della Società ad acquisire, un bene, od un servizio, od una prestazione d'opera, in ottemperanza a quanto disposto dalle condizioni di fornitura.

Richiedente

Chiunque abbia necessità di acquisire un bene, od un servizio, od una prestazione d'opera, confacente alle attività ed alle esigenze della Società.

Società

La Società per la quale è in vigore la presente policy, così come indicato dal Comitato di Sostenibilità del Gruppo Tecniplast.



Title Code Version Classification Policy di approvvigionamento sostenibile ESG/GDL02-IT 01.00 Public

Total Lifecycle Cost (TLC)

La somma di tutti i costi che saranno sostenuti durante la vita della fornitura:

- Costo Totale di Acquisizione;
- costi operativi, compreso l'uso di energia, carburante, acqua, ricambi, manutenzione, smaltimento a fine vita.

Riferimenti

Un numero racchiuso tra parentesi quadre [n] nel testo fa riferimento alle seguenti fonti di informazione:

[1] "Codice di Condotta del Business del Gruppo Tecniplast", Tecniplast, ESG/GDL01

Indice

1	Scopo, perimetro di applicazione, destinatari	5
1.1	Scopo	
1.2	Perimetro di applicazione	5
1.3	Destinatari	5
2	Introduzione	5
3	Specificazione delle necessità	6
4	Selezione, assegnazione, criteri di valutazione	6
4.1	Criteri generali	6
4.2	Criteri specifici	6
5	Meccanismi attuativi e di controllo	8
6	Comportamenti sanzionabili	8



Scopo, perimetro di applicazione, destinatari

1.1 Scopo

Scopo della presente *policy* è la definizione di criteri e linee guida atti a garantire che le forniture alla Società vengano effettuate da parte di Fornitori opportunamente selezionati e valutati in base ai requisiti di:

- qualità;
- performance;
- economicità;
- conformità alle specifiche tecniche ed agli standard di riferimento applicabili;
- rispetto dei principi enunciati nel Codice di Condotta [1].

1.2 Perimetro di applicazione

La presente *policy* si applica lungo l'intera catena del valore della Società, coinvolgendo tutte le operazioni e le conseguenti relazioni con i Fornitori ed i sub-fornitori interessati.

1.3 Destinatari

La presente *policy* è indirizzata ai Richiedenti, agli Acquirenti, ed a chiunque sia coinvolto nel processo di acquisizione.

È compito degli Acquirenti portare la presente *policy* a conoscenza dei Fornitori prima della finalizzazione della fornitura.

2 Introduzione

La valutazione del Parco Fornitori e la corretta gestione dei rapporti di fornitura sono elementi indispensabili per il conseguimento degli interessi della Società e dei suoi obiettivi di sostenibilità.

In coerenza con quanto sopra, la presente policy tratta di:

- specificazione delle necessità:
- criteri di selezione, assegnazione delle forniture e valutazione dei Fornitori;
- meccanismi attuativi e di controllo;
- comportamenti sanzionabili.



3 Specificazione delle necessità

È compito dei Richiedenti specificare le proprie necessità, e requisiti ad essi correlati:

- in modo chiaro, completo ed inequivocabile;
- indicando caratteristiche che consentano agli Acquirenti la possibilità di valutare alternative di fornitura e comparazione di più offerte, al fine di tutelare l'economicità della fornitura e la business continuity della Società.
 - Nel caso in cui ciò non fosse possibile, è compito dei Richiedenti fornire adeguate e plausibili giustificazioni tecniche.

È compito dei Richiedenti notificare agli Acquirenti quanto sopra.

4 Selezione, assegnazione, criteri di valutazione

Nella selezione, nell'assegnazione delle forniture e nella valutazione periodica dei fornitori, gli Acquirenti sono tenuti a considerare i criteri generali e specifici di seguito riportati.

4.1 Criteri generali

A prescindere dalla natura della fornitura, i seguenti criteri generali devono essere soddisfatti:

Adesione al Codice di Condotta del Gruppo Tecniplast

• Il Fornitore deve aderire ai principi contenuti nel Codice di Condotta [1].

Sottoscrizione delle condizioni di fornitura

 La sottoscrizione delle Condizioni di Fornitura (generali o speciali) e dei capitolati di fornitura, che costituiscono parte integrante del rapporto di fornitura, deve essere formalizzata dalla Società e dal Fornitore.

4.2 Criteri specifici

In funzione della natura e rilevanza della fornitura, gli Acquirenti possono richiedere ai Fornitori comprovata evidenza del possesso di requisiti, certificazioni, autorizzazioni, conformità a norme e regolamenti idonei ad assicurare la propria business continuity ed il soddisfacimento delle esigenze della Società e del contesto di business nel quale opera.

Nello specifico:

Accordi di riservatezza, esclusiva, non concorrenza

 Il Fornitore ha formalizzato l'accettazione ed il rispetto degli accordi proposti dalla Società, o con essa concordati. Title Code Version Classification Policy di approvvigionamento sostenibile ESG/GDL02-IT 01.00 Public

Dinamiche economiche e finanziarie

Il Fornitore deve presentare:

- dinamiche di ricavi e redditività idonee a garantirne la capacità di operare con continuità;
- una struttura finanziaria idonea a garantirne la solidità in termini di autofinanziamento, ricorso al credito e capacità di far fronte ai propri impegni.

Certificazioni ed innovazione

- Il Fornitore è in possesso delle certificazioni ed autorizzazioni richieste in modo vincolante ed esplicito dalla Società e dall'ambito normativo applicabile;
- il Fornitore è in possesso delle capacità di innovazione o di sviluppo definite in modo esplicito dai Richiedenti o dagli Acquirenti.

Processi gestionali

 Il Fornitore è dotato di processi gestionali interni atti a garantire un controllo ed un miglioramento della propria operatività commisurati alle esigenze della Società;

Performance

Il Fornitore presenta performance di fornitura adeguate ai criteri di accettabilità definiti dalla Società in termini di:

- rispetto degli standard qualitativi richiesti;
- adeguatezza delle condizioni economiche complessive di fornitura (*Total Lifecycle Cost*);
- rispetto delle condizioni complessive di fornitura pattuite;
- contenimento degli impatti climatici ed ambientali.

Esposizione al rischio e sua gestione

Il Fornitore presenta:

- un modello di business il cui livello di rischio (rischi economici, geopolitici, naturali) sia contenuto, e comunque non superiore al livello di rischio medio per il settore in cui opera:
- un modello di gestione del rischio adeguato ai rischi ai quali è esposto.

Prossimità

 A parità dei criteri generali e specifici in precedenza descritti, viene privilegiata la prossimità geografica alla Società per favorire il contenimento dell'impatto ambientale generato dai trasporti e per contribuire alla prosperità del territorio nel quale la Società opera.

Laddove disponibili e laddove richiesto dalla natura della fornitura, informazioni di agenzie di rating ed altre informazioni ottenibili dalla Società (es: referenze, reputazione, evidenze giudiziali, requisiti prescritti da bandi di gara pubblici o privati, prescrizioni inerenti alla salute e sicurezza sul lavoro, anche in ambito di appalto o subappalto) possono supportare le valutazioni in merito ai criteri sopra esposti.

È compito degli Acquirenti accertarsi sulla necessità di applicazione dei criteri specifici e sulle relative modalità.



5 Meccanismi attuativi e di controllo

Il rispetto della presente *policy* viene verificato attraverso:

- accertamento, da parte degli Acquirenti, di essere in possesso dei titoli per operare come tali:
- audit interni da parte di organismi incaricati dalla Società;
- audit presso Fornitori da parte di Personale incaricato dalla Società;
- tempestiva notifica, da parte di ogni soggetto coinvolto nel processo di acquisto ai propri responsabili, di qualsiasi circostanza che possa pregiudicare il rispetto della presente policy;
- tempestiva notifica, da parte dei Fornitori agli Acquirenti di riferimento, di qualsiasi circostanza che possa pregiudicare il rispetto della presente *policy*.

La Società redige procedure ed istruzioni operative atte all'applicazione della presente *policy* ed alla verifica della sua efficacia.

Misure dell'efficacia possono essere ad esempio statistiche relative a:

- diffusione interna ed esterna;
- grado di comprensione della policy;
- numerosità degli audit e loro risultanze;
- casi segnalati di infrazione della policy.

6 Comportamenti sanzionabili

Sono considerati comportamenti sanzionabili:

- l'infrazione, da parte dei Richiedenti e degli Acquirenti, dei principi enunciati nel Codice di Condotta [1] e nella presente *policy*;
- l'infrazione, da parte dei Fornitori, dei principi ad essi applicabili enunciati nel Codice di Condotta [1] e nella presente *policy*;
- la non vigilanza, da parte del Personale incaricato in materia dalla Società, sul rispetto della presente *policy* o dei principi enunciati nel Codice di Condotta [1];
- la non vigilanza da parte dei Fornitori, sul rispetto, lungo la loro catena del valore, dei principi ad essi applicabili enunciati nel Codice di Condotta [1] e nella presente policy;
- la non applicazione, o l'inesatta applicazione, da parte dei Richiedenti, degli Acquirenti o dei Fornitori, della presente policy;
- il mancato rispetto delle condizioni (generali o speciali) di fornitura.

Nel caso di comportamenti sanzionabili posti in essere da parte dei destinatari della presente *policy*, la Società si riserva il diritto di procedere al loro sanzionamento in modo commisurato alla loro gravità ed ai conseguenti effetti conclamati o potenziali.

Nel caso di comportamenti sanzionabili posti in essere da parte dei Fornitori si applicano i rimedi previsti dalla legge, nonché le disposizioni che regolano il rapporto di fornitura.



Title Code Version Classification Policy di approvvigionamento sostenibile ESG/GDL02-IT 01.00 Public

FINE DEL DOCUMENTO

(pagina intenzionalmente vuota)